

# Key Account Manager (m/w/d)

Festanstellung, Voll- oder Teilzeit - Aalen

## Deine Aufgaben

E-Commerce ist nicht immer einfach und gleich, es werden regelrecht Individuelle Anpassungen und Integrationen notwendig. Diese Anpassungen und Integrationen sind für unsere Großkunden von enormer Bedeutung und hat einen sehr großen Stellenwert.

Das sind deine Aufgaben:

- Du bist das Bindeglied zwischen unseren Großkunden und den internen Teams
- Du nimmst die Anforderungen und die Bedürfnisse unserer Großkunden auf und führst das Projekt auf zeitlicher und fachlicher Ebene an
- Du hast das große Ganze im Blick und sorgst zu jeder Zeit, dass alle Bausteine ineinandergreifen
- Du bist verantwortlich für die Einarbeitung neuer Partneragenturen und gewährleistest die technische Befähigung der Partner für die Nutzung von ikas
- Du bist ein kommunikativer Mensch und begeisterst und motivierst sowohl die internen Stakeholder, als auch externe Kunden und Partner

## Dein Profil

Das bringst du mit:

Mehrjährige Erfahrung im Bereich E-Commerce (idealerweise in Agenturen)

- Mehrjährige Erfahrung im Projektmanagement
- Verständnis über die Funktionsweise eines E-Commerce-Ökosystems
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten auf Englisch und Deutsch, sowohl in Wort als auch in Schrift
- Ausgeprägtes Präsentationstalent und die Fähigkeit, Dinge auf den Punkt zu bringen

## Warum wir?

Das bieten wir dir an:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem international top aufgestellten Technologie-Unternehmen
- Die Möglichkeit zur Selbstentwicklung durch Gewährung zeitlicher und räumlicher Flexibilität
- Modernste Ausstattung am Arbeitsplatz, die auch privat genutzt werden kann
- Mobiles Arbeiten bzw. Remote-Arbeit
- Mitarbeiterbeteiligung am Unternehmen (Stock-Options)
- Gym Abo und weitere Health-Angebote
- Betriebliche Altersvorsorge und Zusatzversicherungen

## Über uns

New generation E-Commerce Plattform.

Bewerbung unter:

<https://ikas-tech-gmbh.jobs.personio.de/job/892483?display=de#apply>