



Inside Sales Representatives (m/w/d)

Festanstellung, Voll- oder Teilzeit - Aalen

Deine Aufgaben

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, eine unübertroffene und blitzschnelle E-Commerce-Plattform zu entwickeln. Nun benötigen wir deine Unterstützung, um dieses hervorragende System unseren Kunden zugänglich zu machen. Du kümmerst dich um die Identifizierung und die Kontaktaufnahme zu potenziellen Kunden und hilfst uns bei der Revolutionierung des E-Commerce-Marktes.

Das sind deine Aufgaben:

- Identifizierung potenzieller Kunden und Kontaktaufnahme
- Du kümmerst dich um die Bearbeitung und Verwaltung der Lead-Pipeline in unserem CRM-System
- Kommunikation mit Top-Entscheidern aus verschiedenen Branchen und Unternehmen
- Kunden-Kommunikation via Telefon, E-Mail, Vor-Ort-Termine sowie Social Media wie LinkedIn und Xing
- Analysieren und Weitergeben aktueller Marktlagen an die Marketing-Abteilung
- Du planst Seminare und Webinare und sorgst für dessen Durchführung
- Teilnahme an verschiedensten Networking-Maßnahmen wie MeetUps und Messen

Dein Profil

Das bringst du mit:

- Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung und im Idealfall relevante Berufserfahrungen im E-Commerce, vorzugsweise B2B-Bereich
- Kontaktfreudigkeit, positive Ausstrahlung und Verhandlungsgeschick
- Gute Laune, Erfolgsorientierung und Motivation
- Strukturierte und effiziente Arbeitsweise, Prioritätensetzung und gutes Zeitmanagement
- Verhandlungssicherheit sowohl auf Englisch und Deutsch, sowohl in Wort als auch in Schrift



Warum wir?

Das bieten wir dir an:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem international top aufgestellten Technologie-Unternehmen
- Die Möglichkeit zur Selbstentwicklung durch Gewährung zeitlicher und räumlicher Flexibilität
- Modernste Ausstattung am Arbeitsplatz, die auch privat genutzt werden kann
- Mobiles Arbeiten bzw. Remote-Arbeit
- Mitarbeiterbeteiligung am Unternehmen (Stock-Options)
- Gym Abo und weitere Health-Angebote
- Betriebliche Altersvorsorge und Zusatzversicherungen

Über uns

New generation E-Commerce Plattform.

Bewerbung unter:

<https://ikas-tech-gmbh.jobs.personio.de/job/924263?display=de#apply>