Senior Business Development Manager (m/w/d)

- Blezingerstraße 15, 73430 Aalen, Deutschland
- Vollzeit

Unternehmensbeschreibung

New generation E-Commerce Plattform.

Stellenbeschreibung

Damit ein E-Commerce-Ökosystem vollumfänglich funktioniert, braucht es neben einem hervorragenden Shopsystem und erfolgreichen Kunden auch Agenturen als wichtigstes Bindeglied. Je nach Konstellation agieren diese in beratender oder ausführender Position und unterstützen unsere Kunden bei der Erreichung ihrer Ziele. Genau diese Agenturen möchten wir als Partner gewinnen, um unsere Vision zu verwirklichen und ein starkes Ökosystem aufzubauen, in dem jeder Händler seine passende ikas-Agentur findet.

Das sind deine Aufgaben:

- Du beschäftigst dich mit dem Aufbau des ikas-Partnerprogramms und der Verwaltung neuer Geschäftsbeziehungen

- Du verwaltest Partneranfragen und kümmerst dich um die Eignungsprüfung von Agenturen

- Du kümmerst dich um das Kontaktieren und das Akquirieren von Agenturen aus dem E-Commerce-Bereich im DACH-Raum

- Du bist verantwortlich für die Einarbeitung neuer Partneragenturen und gewährleistest die technische Befähigung der Partner für die Nutzung von ikas

- Du bist im ständigen Dialog mit unseren Partnern und leitest technische und operative Fragen an das Produkt-Team weiter

Qualifikationen

Das bringst du mit:

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich E-Commerce (idealerweise in Agenturen)

- Erfahrung im B2B-Bereich und Kenntnis von Aufbau und Pflege von Geschäftsbeziehungen

- Verständnis über die Funktionsweise eines E-Commerce-Ökosystems

- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten auf Englisch und Deutsch, sowohl in Wort als auch in Schrift

- Ausgeprägtes Präsentationstalent und die Fähigkeit, Dinge auf den Punkt zu bringen

Zusätzliche Informationen

Das bieten wir dir an:

- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem international top aufgestellten Technologie-Unternehmen

- Die Möglichkeit zur Selbstentwicklung durch Gewährung zeitlicher und räumlicher Flexibilität

- Modernste Ausstattung am Arbeitsplatz, die auch privat genutzt werden kann

- Mobiles Arbeiten bzw. Remote-Arbeit

- Mitarbeiterbeteiligung am Unternehmen (Stock-Options)

- Gym Abo und weitere Health-Angebote

- Betriebliche Altersvorsorge und Zusatzversicherungen